



Référence : **06 ENR 030 A**

## **TITRE : ANNONCE OFFRE D'EMPLOI**

Numéro Offre d'emploi	2021_001
Date	21/12/2020
Diffusion	Interne / Externe

GIT, société industrielle à taille humaine et spécialisée dans le traitement de surface de métaux et l'application peinture recherche dans le cadre de son développement, un(e)

### **COMMERCIAL TERRAIN F/H**

#### **❖ VOS MISSIONS :**

Rattaché(e) au Directeur Général et au Directeur de Site, votre mission sera d'assurer la pérennisation et le développement du chiffre d'affaires en contribuant à la mise en œuvre de la stratégie commerciale et à l'augmentation de la satisfaction client. Dans ce cadre, vos principales missions sont :

#### **1/ PROSPECTION & DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL :**

- Mener des actions de prospection (rechercher et visiter des prospects)
- Mettre en valeur les process et homologations, conseiller et faire des recommandations
- Superviser les propositions commerciales
- Négocier les termes et les modalités des contrats

#### **2/ FIDÉLISATION :**

- Assurer la fidélité et développer le portefeuille clients
- Suivre la satisfaction du Client, remonter les dysfonctionnements et les opportunités d'affaires, au travers de visites
- Mettre en œuvre des plans d'actions correctifs, le cas échéant, en lien avec les services concernés
- Préparer et réaliser les revues de contrats
- Gérer et négocier les avenants aux contrats

#### **3/ ADMINISTRATION & REPORTING :**

- Assurer le suivi commercial et administratif
- Effectuer et suivre un reporting régulier sur l'activité commerciale

Dans le cadre de vos missions, des déplacements fréquents sur toute la France (principalement en Occitanie et en Haute Savoie) sont à prévoir.



---

Référence : **06 ENR 030**A

---

❖ VOTRE PROFIL :

Fort(e) d'une expérience de 5 à 10 ans sur un poste similaire dans le secteur aéronautique, vous êtes reconnu(e) pour votre force de conviction, votre capacité de négociation et votre aisance relationnelle. Une précédente expérience dans le Traitement de Surface et dans la peinture aéronautique serait un réel atout.

Vous êtes issu(e) d'une formation supérieure de type bac+2 spécialisée en commerce et vous parlez idéalement couramment l'anglais.

Doté(e) d'une énergie à toute épreuve, votre réactivité, votre organisation, votre autonomie et votre capacité à travailler en équipe vous permettront de réussir pleinement dans notre société.

Le poste pourrait évoluer sur un poste de management.

❖ PACKAGE REMUNERATION :

Votre rémunération est composée d'un salaire fixe + d'un variable (définis selon le profil).

Dans le cadre de l'exercice de vos missions, vous bénéficiez d'une voiture de fonction, d'un téléphone portable et d'un ordinateur portable.

En complément, vous bénéficiez d'une mutuelle, de tickets restaurant et des avantages du C.S.E.

Les candidatures sont à transmettre à Céline ANDRE, RRH ou à envoyer par mail à l'adresse [celine.andre@git.fr](mailto:celine.andre@git.fr) au plus tard le **15 janvier 2021**.